**Outil de travail – aide à l’analyse**

Volet Faire affaire ensemble

À la disposition des membres de jury, cet outil optionnel permet de rassembler les appréciations, réflexions et pistes de discussion de l'ensemble des candidatures.

| **# de dossier** | **Nom de l'entreprise** | **Critères de sélection** | **Commentaires et observations préparatoires**  | **Top** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Le portrait de l'entreprise** | **L’orientation en matière d’approvisionnement** | **Les pratiques** | **Les données** | **La touche d'inspiration** |
| L’entreprise est crédible et démontre du potentiel. La vision, la mission et les valeurs sont clairement définies. L'approche commerciale, les produits et/ou services se distinguent auprès de la clientèle et/ou dans le domaine. | L’entreprise présente un cheminement intéressant et une orientation forte en faveur de l’approvisionnement auprès de fournisseurs du Québec (sans égard au fait que ceux-ci soient ou non établis dans la même région administrative que l’entreprise participante). | Les exemples sont révélateurs de l'agilité des parties prenantes (sans égard au fait que ceux-ci soient ou non établis dans la même région administrative que l’entreprise participante). Les défis et avantages du Faire affaire ensemble sont illustrés. Les impacts évoqués sont réalistes et inspirants. | L’entreprise fait état de données permettant de chiffrer la progression de son impact en matière de Faire affaire ensemble. Elle démontre son engagement à faire évoluer ses pratiques. | L’attitude positive et le discours de l’équipe entrepreneuriale en faveur de l’approvisionnement auprès de fournisseurs québécois en font des ambassadeurs inspirants. |
| FAE1234 | ABC inc. | +++ | ++ | +++ | + | +++ | Notes | Oui |
| FAE2345 | 123 sens | - | + | + | - | - | Notes | Non |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |