

Volet Faire affaire ensemble

Synthèse du formulaire d'inscription

Dans le but de préparer votre candidature, les informations suivantes vous seront utiles :

- Il n'y a pas de bonnes ou de mauvaises réponses, ni l'obligation d'atteindre le maximum de mots. Racontez, avec clarté, votre histoire et l'évolution de vos pratiques d'approvisionnement auprès de fournisseurs québécois pour toucher les membres de jury qui en feront la lecture;
- Une candidature est considérée comme dûment complétée lorsque toutes les sections du formulaire sont documentées et que le contenu touche à tous les grands thèmes.

Les 7 sections du formulaire d'inscription

A. Accueil

Présentation du formulaire d'inscription et des étapes du Défi OSEntreprendre.

B. Engagement

Consultation et signature numérique de la [Fiche d'engagement du participant du Défi OSEntreprendre](#).

C. Identification

Informations sur l'entreprise ainsi que sur l'entrepreneur principal et l'équipe entrepreneuriale.

D. Formalités

L'entrepreneur principal atteste que l'entreprise et la ou les personnes composant l'équipe entrepreneuriale remplissent toutes les [conditions d'admissibilité](#) pour s'inscrire au Défi OSEntreprendre.

E. Présentation

C'est le moment de faire valoir votre entreprise et son impact! Chaque thème a une valeur égale dans la [grille des critères de sélection](#). Vous disposez d'une page (4000 caractères, espaces compris) pour vous exprimer sur chacun. Il n'est pas possible d'ajouter de la documentation en annexe autre que les éléments complémentaires prévus. La présentation vise à faire comprendre et apprécier la candidature de votre entreprise aux membres de jury du volet Faire affaire ensemble sur 5 thèmes :

- **Thème 1 - Le portrait de l'entreprise** : Quelle est l'histoire de l'entreprise? Nommez sa mission, sa vision et ses valeurs et comment elles se concrétisent. Décrivez les produits ou services offerts, de même que la/les clientèles cible(s) et le territoire desservi. Précisez vos stratégies commerciales et ce qui rend l'offre distinctive. Présentez l'évolution de l'effectif, du chiffre d'affaires, de la propriété de l'entreprise, de ses actifs, etc. ainsi que votre perspective dans 3 ans.
- **Thème 2 - L'orientation en matière d'approvisionnement** : Présentez les orientations et/ou la politique de l'entreprise en matière d'approvisionnement auprès de fournisseurs d'ici, situés sur l'ensemble du territoire québécois. Racontez ce qui a mené à leur adoption. Quels ont été les facteurs déclencheurs, les besoins et les motivations? Quels ont été les principaux jalons, défis et enjeux dans l'évolution de ces pratiques? En quoi se distinguent-elles dans votre secteur d'activité?
- **Thème 3 - Les pratiques** : Expliquez concrètement vos pratiques d'approvisionnement avec vos fournisseurs d'ici, situés sur l'ensemble du territoire québécois. Décrivez l'évolution des dernières années (matières premières, services, numérique, R&D, etc.). Pour un à trois de vos fournisseurs d'ici, racontez l'histoire de votre lien d'affaires. Comment vous êtes-vous trouvés? Quelles adaptations ont dû être faites de part et d'autre? Quels sont les gains, les compromis et les impacts (innovation, humain, qualité, rapidité, logistique, environnement, domaine, etc.) de ce lien d'affaires? Indiquez le nom du ou des fournisseur(s) présentés et leur numéro d'entreprise du Québec (NEQ).
- **Thème 4 - Les données** : Décrivez la progression quant au nombre de fournisseurs situés sur l'ensemble du territoire québécois et à la proportion (%) de vos dépenses auprès d'entreprises d'ici. Exposez vos objectifs pour les trois prochaines années et comment vous entendez y parvenir. Quelles sont les incidences financières et les stratégies d'adaptation (telles que le prix de revient, l'inventaire, les frais de livraison et de douane, le respect des délais, etc.)? Démontrez vos propos par des données chiffrées.
- **Thème 5 - La touche d'inspiration** : Présentez-vous en tant qu'entrepreneur ou équipe entrepreneuriale. Qu'est-ce qui vous motive et vous rend fier dans vos pratiques d'approvisionnement auprès d'entreprises d'ici? En quoi ça pourrait inspirer d'autres entrepreneurs à favoriser des fournisseurs québécois? De quelles façons mettez-vous en valeur vos orientations, auprès des différentes parties prenantes (employés, réseaux, clients, communauté, etc.)?

F. Compléments

Pour finaliser votre candidature, des compléments sont demandés :

- **Vignette-photo** : Rédiger une brève description inspirante de votre entreprise et joindre une photo.
- **Liens numériques** : Il est intéressant de découvrir votre entreprise en image! Fournissez le lien vers votre site internet et/ou vidéo présentant votre entreprise et/ou le nom d'utilisateur de votre entreprise sur les réseaux sociaux.

G. Inscription

Lorsque le formulaire d'inscription est complet, assurez-vous de cliquer sur « S'INSCRIRE » afin de l'inscrire officiellement, et ce, avant la date limite. Une fois le formulaire envoyé, il ne vous sera alors plus possible d'y accéder.

Date limite d'inscription : mardi 11 mars 2025, 16 h | [osentreprendre.quebec](#)